

ABSTRAK

Dinda Silvana, Npm 71190313039, Evaluasi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Dalam Menunjang Efektivitas Pelaksanaan Pengendalian Intern Penjualan Pada PT. Berakah Limbah Persada, Dibimbing Oleh: Dr. Sri Rahayu, SE., M.Si Sebagai Pembimbing I, Dan Zenni Riana, SE., M.M Sebagai Pembimbing II, Skripsi 2023

Penelitian yang dilakukan oleh penulis bertujuan untuk mengidentifikasi sistem informasi akuntansi penjualan memiliki peranan penting dalam meningkatkan efektivitas pelaksanaan pengendalian intern penjualan pada PT. Berakah Limbah Persada. Jenis metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah analisis deskriptif kualitatif dengan sumber data yang diperoleh melalui observasi, wawancara, dan dokumentasi. Dari hasil penelitian yang penulis lakukan menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan yang ada pada PT. Berakah Limbah Persada terdiri dari dokumen, catatan, dan fungsi terkait sistem informasi akuntansi penjualan telah berjalan dengan baik. Dokumen yang digunakan PT. Berakah Limbah Persada terkait dengan sistem informasi akuntansi penjualan tunai terdiri dari pesanan permintaan, faktur penjualan tunai, formulir perintah produksi, kuitansi, surat jalan, rekap penjualan, bukti setor bank. Kemudian catatan dalam sistem informasi akuntansi penjualan tunai terdiri dari jurnal umum, jurnal penerimaan kas, kartu persediaan, kartu gudang. Selanjutnya dalam fungsi terkait sistem informasi akuntansi penjualan tunai adalah fungsi penjualan transaksi tunai, fungsi kas, fungsi akuntansi, fungsi gudang, fungsi pengiriman. Sistem informasi akuntansi penjualan pada PT. Berakah Limbah Persada dapat menyajikan informasi yang dibutuhkan manajemen perusahaan. Efektivitas internal dalam proses penjualan telah berjalan dengan baik. Sistem operasional perusahaan dijalankan dengan benar sebagaimana mestinya. Terbukti dengan penerapan unsur-unsur pengendalian internal, mulai dari melindungi aset organisasi, memeriksa ketelitian dan keandalan data, mendorong efisiensi usaha, dan mendorong kebijakan manajemen.

Kata Kunci: *Sistem Informasi Akuntansi, Penjualan, Pengendalian Intern*

ABSTRACT

Dinda Silvana, Npm 71190313039, Evaluation Of Sales Accounting System To Increase The Effectiveness Of Internal Control Of Sales At PT. Berakah Limbah Persada, Supervised By: Dr. Sri Rahayu, SE., M.Si As Supervisor I, And Zenni Riana, SE., M.M As Supervisor II, Thesis 2023

The research conducted by the information system aims to finding the role of sales accounting information system to increase the effectiveness of internal control of sales at PT. Berakah Limbah Persada. This research was conducted by using descriptive analysis method of the data were collected by observation, interview and documentation. The result showed that sales accounting information system at PT. Berakah Limbah Persada consisting document, the note, and function system has been running properly. PT. Berakah Limbah Persada used documentation of cash sales accounting information system from invoice cash sales, form of production, receipts, the letter, sales followed, evidence. The note of cash sales accounting information system consisted of public journal, journal of cash, supplies, delivery order, bank deposit. The function of cash sales accounting information system was cash transaction, cash function, accounting function, warehouse function, delivery function, Sales accounting information system at PT. Berakah Limbah Persada can provide the information needed by the management of the company. The internal effectiveness in the sales process has been well-established. Proven by the implementation of internal control elements, starting from protecting organizational of data, encouraging business efficiency, and pushing management policies.

Key Word: Accounting Information System, Sales, Internal Control